

 ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

«Диагностика управленческих компетенций по делегированию»

Повышение квалификации до ассистента наставника / Диагноста

Поток «УД-1» — старт 17 августа 2026 года по 20 августа 2026 года

49 000 руб.

Формат обучения

01

Самоподготовка

АСИНХРОННО

Видеозаписи эталонных диагностик
+ ИИ-тесты.

02

Практика с напарником

СИНХРОННО

4 онлайн-отработки по 1,5–2 часа:
отработка кейсов и возражений.

03

Мастер-группа

С КУРАТОРОМ

Мини-группа до 4 человек.
Развитие компетенций диагноста
под личным контролем сильного
эксперта.

График обучения

Поток «УД-1» с 17 августа 2026 года

ДЕНЬ	ТЕМАТИКА ВИДЕО-УРОКОВ	ФОРМАТ РАБОТЫ	ДАТА И ВРЕМЯ
ПН	Введение в продающую диагностику. Техника контракта «Я-Мы-Вы». Знакомство и сбор ожиданий.	Видео-лекция + Тест №1. Онлайн	17.08 в 18:00 по мск
ВТ	Проведение кейса «Новое поручение». Погружение в 3 встречи. Отработка интервью и рефлексии.	Мастер-группа с куратором (разбор ошибок). Онлайн	18.08 в 18:00 по мск
СР	Демонстрация и обратная связь. Принцип «Гамбургера». Разбор 10 типовых ошибок руководителей.	Практика с напарником (Сессия 1)	По согласованию
ЧТ	Формирование отчёта (ИИ) и Продающая часть. Работа в личном кабинете с бланками. Техника 2-х предложений (100% / Рассрочка).	Мастер-группа с куратором (разбор ошибок). Онлайн	20.08 в 18:00 по мск
ПТ	Экзамен. Запись видео-сессии «Новое поручение» с разбором ИИ. Вручение ранга «Диагност».	Практика с напарником (Сессия 2) + экзамен. Онлайн	21.08 в 18:00 по мск

Стоимость программы

49 000 руб.

Видеозаписи эталонных диагностик и ИИ-тесты

4 онлайн-отработки с напарником и в группе

Мастер-группы с куратором до 4 человек

Экзамен и присвоение ранга «Диагност»

Оплата 100% (в случае не сдачи экзамена будет пересдача или средства возвращаются)

Как быстро окупить обучение: 3 сценария

01

Проведение диагностик

Вы продаёте и проводите диагностики, закрывая потребности своих клиентов. Всего 10–15 диагностик окупают стоимость пакета.

2 000 — 5 000 ₽

за одну диагностику

02

Продажа основного продукта

Вы продаёте пакет «Руководитель-Лидер». Всего 2 продажи — полная окупаемость и выход в плюс.

от 28 000 ₽

вознаграждение с продажи

03

Партнёрская программа

Вы приводите нового диагноста в команду и получаете 25% с продажи курса «Руководитель-лидер» партнёра в своей первой линии.

от 14 000 ₽

за каждый проданный курс

Итоговый результат

Навык «Продающей диагностики»

Готовая методика проведения встреч: контракт, интервью, обратная связь, продающая часть.

Доступ к ИИ-помощнику

Формирование отчётов по итогам диагностики в личном кабинете.

Запуск микробизнеса

Собственная практика в сфере управленческого консультирования.

Запись на диагностику

Оставьте контакты — наставник свяжется с вами, чтобы согласовать время.

agpromotion.ru

Старт потока «УД-1»

17 августа 2026